




Le café, les machines à café, le service après-vente technique et les solutions numériques sont les piliers de nos solutions globales. En tant que membre du groupe Melitta, nous nous engageons chaque jour pour offrir un café parfait dans la restauration et la restauration d'entreprise. Nous plaçons le client au centre de nos activités et convainquons par notre qualité, notre professionnalisme et nos solutions innovantes. Nous recherchons un(e)

Responsable des ventes pour la région Fribourg, Neuchâtel et Jura

Voici ce qui t'attend :

- Un vaste territoire de vente compact dans la région FR/NE/JU avec un fort potentiel d'acquisition.
- Une orientation claire vers l'acquisition de nouveaux clients avec une rémunération attractive et basée sur la performance.
- Liberté entrepreneuriale : tu développes de manière autonome les domaines d'activité de la restauration, des soins et des grands comptes de bureau.
- Un portefeuille de clients existant et de grande qualité, que tu gères et développes activement.
- Un soutien structuré grâce à des activités promotionnelles, des outils de suivi et des objectifs de vente clairs.

Ce que tu as à offrir :

- Plusieurs années d'expérience vérifiable dans la vente dans la région, idéalement dans le secteur du café ou de la restauration.
- Un réseau existant dans les secteurs des soins et de la gastronomie. Avoir des contacts avec des clients régionaux importants ou des clients KAM constitue un atout majeur.
- De solides compétences en matière d'acquisition, associées à une méthode de travail structurée et analytique. (une bonne maîtrise de MS Office est requise)
- Une expérience dans l'utilisation de machines à café professionnelles, les concepts liés au café ou les solutions globales.
- Un certificat de barista est un grand plus
- De l'humour, le goût du contact humain et l'assurance nécessaire pour établir des relations durables avec les clients dans la région.
- Résidence en tout cas dans le centre de Fribourg ou Neuchâtel.

Sommes-nous faits pour toi ?

Une équipe motivée et une ambiance de travail ouverte et valorisante t'attendent. Nous correspondons dans deux langues nationales et assurons un flux d'informations régulier entre la Suisse alémanique et la Suisse romande. Nous te garantissons un travail autonome et varié dans un environnement dynamique avec des conditions cadres attrayantes. Tu disposeras également d'un véhicule de fonction que tu pourras utiliser à des fins privées.

Nous attendons avec impatience ta candidature accompagnée d'une lettre de motivation, d'un CV, d'une photo récente, ainsi que de tes diplômes et certificats.

Cafina AG
Untere Brühlstrasse 13, 4800 Zofingen, recruiting@cafina.ch, www.cafina.ch